



Die **Unternehmensgruppe Serwo** wurde 1977 in Leverkusen gegründet und ist ein mittelständisches Familienunternehmen mit zwei Geschäftsbereichen an drei Standorten in Deutschland. 50 Mitarbeiter ermöglichen ein kontinuierliches Wachstum des Unternehmens. Unsere Kunden sind starke Vertriebspartner aus dem nationalen sowie internationalen Groß- und Fachhandel. Namenhafte Firmen und Konzerne auf allen fünf Kontinenten, in über 80 Ländern weltweit setzen auf die große Bandbreite unseres Produktsortiments und profitieren von unserem globalen Netzwerk.

Um unsere Aktivitäten im Geschäftsbereich Automotive weiter auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren **Hauptsitz in Leverkusen** einen:

AREA SALES MANAGER - FRANKREICH IN TEIL- ODER VOLLZEIT (M | W | D)

IHRE MISSION BEI UNS

- Sie betreuen aktiv unser Automotive Händlernetzwerk in Frankreich in Teilzeit; oder alternativ in Vollzeit mit zusätzlichen europäischen Ländern im Verantwortungsbereich - einschließlich regelmäßiger Außendienstbesuche vor Ort
- Sie vertreiben unser komplettes Produktportfolio in enger Zusammenarbeit mit dem Team im Innendienst
- Sie akquirieren und festigen selbstständig neue Kundenbeziehungen und bauen unsere Marktanteile kontinuierlich aus
- Sie setzen unsere Marketing- und Vertriebsstrategien im zugeteilten Gebiet um
- Sie reisen zu marktspezifischen Messen und führen Produktpräsentationen bei unseren Kunden durch
- Dienstsitz ist unser Hauptsitz in 51381 Leverkusen

DAS MACHT SIE ZU EINEM TEIL DES TEAMS

- Idealerweise (keine Voraussetzung) bringen Sie Kenntnisse im Automotive Aftermarket mit und haben ein existierendes Kunden- oder Händlernetzwerk
- Sehr gute französisch Kenntnisse sind Voraussetzung, gute englisch Kenntnisse sind wünschenswert
- Erfahrungen im internationalen B2B-Vertrieb sind von Vorteil
- Sie überzeugen mit einem verbindlichen Auftreten sowie Seriosität im Umgang mit Geschäftskunden
- Darüber hinaus sind Sie kommunikationsfreudig und suchen aktiv den Kontakt zu unseren Kunden
- Hoher Einsatz und Reisebereitschaft (ca. 20-30%) runden Ihr Profil ab

Das ist uns sehr wichtig!

Wir arbeiten alle gerne an der gemeinsamen Mission und agieren mit großer Leidenschaft. Die Basis für unseren Erfolg sind die Menschen, die diese täglich mitgestalten und vorantreiben. Bei uns ist mitdenken ausdrücklich erwünscht, auch über den eigenen Verantwortungsbereich hinaus. Wir fördern Verantwortungsbewusstsein und wollen, dass Sie sich persönlich weiterentwickeln und die Zukunft der SERWO aktiv mitgestalten.



DAS BIETEN WIR

- Eine äußerst spannende und facettenreiche Aufgabe in einem dynamisch wachsenden zukunftsorientierten und gesunden mittelständischen Unternehmen
- Offene Kommunikation, kurze Entscheidungswege und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- Eine umfassende und praxisbezogene Einarbeitung
- Einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz
- Die Möglichkeit, Strukturen und Prozesse aktiv mitzugestalten
- Flexibles Arbeitszeitmodell - keine Schicht oder Wochenendarbeit - 30 Urlaubstage und eine sehr faire Überstundenregelung
- Einen modern ausgestatteten Arbeitsplatz mit guter technischer Ausstattung
- Schnell und nachhaltig zur Arbeit mit unserem Job-Bike Angebot
- Frisches Obst und Getränke
- Und nicht zuletzt ein offenes, fehlerverzeihendes und kollegiales Betriebsklima

NEHMEN SIE KONTAKT AUF

Das alles klingt gut?

Dann bewerben Sie sich jetzt!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (zusammengefasst in einer PDF-Datei).

Sie erfüllen noch nicht alle Kriterien zu 100 %, aber haben die Motivation sich einzuarbeiten und möchten mit Ihrem Können zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen? Dann bewerben Sie sich trotzdem und wir entwickeln ihr Potenzial gemeinsam!

Ansprechpartner: **Thorsten Schlegel - Geschäftsleitung**

E-Mail: **bewerbung@serwo.eu**

Sie möchten wechseln? Das bleibt unter uns!

Falls Sie sich in einem ungekündigten Arbeitsverhältnis befinden, sichern wir Ihnen natürlich höchste Vertraulichkeit der Bewerbung zu.